

En Dagli' dag i brugsen

Tekst: Arne Laursen

Broen er denne gang på besøg hos brugsen i Egebjerg. Her kan man godt mærke, at Bilka er i byen, men uddeleren tro på, at det er helt op til kunderne, om brugsen kan overleve de kommende år.

Det blev hurtigt bemærket, da vores brugs fik ny uddeler den 1. december. 2003. Der kom orden og system i butikken samt bedre plads til kunderne.

Den nyansatte uddeler var Allan Andersen, som Broen har besøgt her sidst i oktober måned for at snakke lidt om situationen for vores lokale dagligvarebutik, som Dagli'Brugsen rettelig må kaldes.

Jeg beder Allan fortælle lidt om sin baggrund: Er uddannet i TV branchen i Vejle, derefter beskæftiget i Monarch restaurant i ca 5 ½ år, hvoraf de sidste 3 år var som leder. Nye udfordringer måtte der til, Allan søgte ind til Coop Danmark, måske lidt tilskyndet af 2 brødre, som er beskæftiget der. Den ene, hans enæggede tvillingebroder er i dag uddeler i Grejs, den anden er distriktschef i sel-skabet og faktisk Allans overordnede.

Det første job i Coop Danmark var som salgsassistent i brugsen i Mårslet, hvor han arbejdede i 2 år. Derefter blev det til 2 år som uddelerassistent i SuperBrugsen i Stensballe. Karrieren fortsatte med jobbet som uddeler i Ågård nede ved Kolding i 2 ½ år, hvorefter han søgte og fik stillingen som uddeler i vores brugs.



Allan, 32 år, er gift med Annette og de har 2 børn, 1 dreng og 1 pige og bor i Hedensted. Annette er også uddannet i Brugsen, men er nu startet på en kontoruddannelse på baggrund af, at det er svært at være børnefamilie, hvor begge forældre arbejder i dagligvarebutik.

Allan fortæller, at han er meget glad for sit arbejde i Egebjerg, hvor han trives godt og han er i det hele taget glad for at arbejde i Coop Danmark, hvor konceptet er godt og udviklingen positiv.

Hvad er dine ambitioner med Dagli'Brugsen i Egebjerg?

"Det er at skabe en sund butik med et godt resultat på bundlinien med vægt på at være meget omkostningsbevidst, at have nogle gode priser og yde en god service", svarer Allan, der fortsætter: "Den gode service er bl.a., at vi som nærbutik kan levere varer ud til kunderne."

Hvor mange er der beskæftiget?

"Vi er 3 på fuld tid, 3 unge over 18 år til bl.a. week-end arbejde samt 5 unge under 18 år, der arbejder efter skoletid og week-end".

For nogle år siden gik brugsen gik fra at være Lokal Brugsen til Dagli'Brugsen, jeg spørger, om det var på grund af større omsætning, "Det er ikke tilfældet, siger Allan, "forskellen er at Dagli Brugsen har større udvalg i dagligvarer samt en non food afdeling. Yderligere udgives der en tilbudsavis hver uge. I den forbindelse kan jeg fortælle, at Coop Danmarks tilbudsaviser, iflg. undersøgelser, er de mest læste. Der er flere og flere kunder, der kommer ind i butikken med tilbudsavisen i hånden og køber eller bestiller en tilbudsvare," fortsætter Allan.

På spørgsmålet om vi får en SuperBrugs, er svaret: "Det er slet ikke realistisk, dette koncept kræver en langt større omsætning, end vi har i dag, et større vareudvalg og endelig egen slagterafdeling."

Vi kommer selvfølgelig ikke uden om at komme ind på konkurrencesituationen, og hvem og hvordan vi som lokale bruger vores brugs. "Vi skal have det, man lige står og mangler", siger Allan. "Det kunne mærkes, da Bilka kom til byen, men det er især discountbutikkerne i Horsens, der er de største konkurrenter." Allan er helt bevidst om, at lokalbefolkningen gør sine store indkøb i Horsens og at konkurrere på prisen alene er svært. Derfor har Coop Danmark nu besluttet, at Dagli'Brugsen skal fokusere mere på priserne, og man er nu begyndt at nedsætte prisen på 30



Allan Andersen.

varer hver uge. Ligeledes fortæller Allan, at bestilling af varer hos Coop Danmark via internettet og levering i den lokale forretning er en stor succes.

Ligeledes er der fokus på effektivisering, bl.a. med automatisk varebestilling. Det foregår ved at systemet registrerer, når en vare forlader hylden, og når stykantalet er nede på en given mængde, bestilles det automatisk og er fremme næste dag. Det gør, at det ikke er nødvendigt at lagere mere, end der er på hylden i butikken. Den automatiske disponering er indført på kolonialvarer, det næste bliver ferskvarer.

Hvor meget selvbestemmelse har den enkelte Dagli' Brugs?

"Ikke ret meget", svarer Allan og fortsætter, "Coop Danmark har et færdigt koncept for Dagli' Brugserne, som skal følges 100 %, det er ikke velset, at vi disponerer selvstændigt."

Det sidste spørgsmål til Allan: Har vi vores lokale brugs om 5 eller 10 år?

Det har der også været flere kunder, der har spurgt om, svarer Allan og fortsætter: "Det er helt op til vores kunder."